

Alistamiento Financiero para Crecer

finaktiva



¿Cómo inicio mi
preparación financiera?



Equipo



Mercado



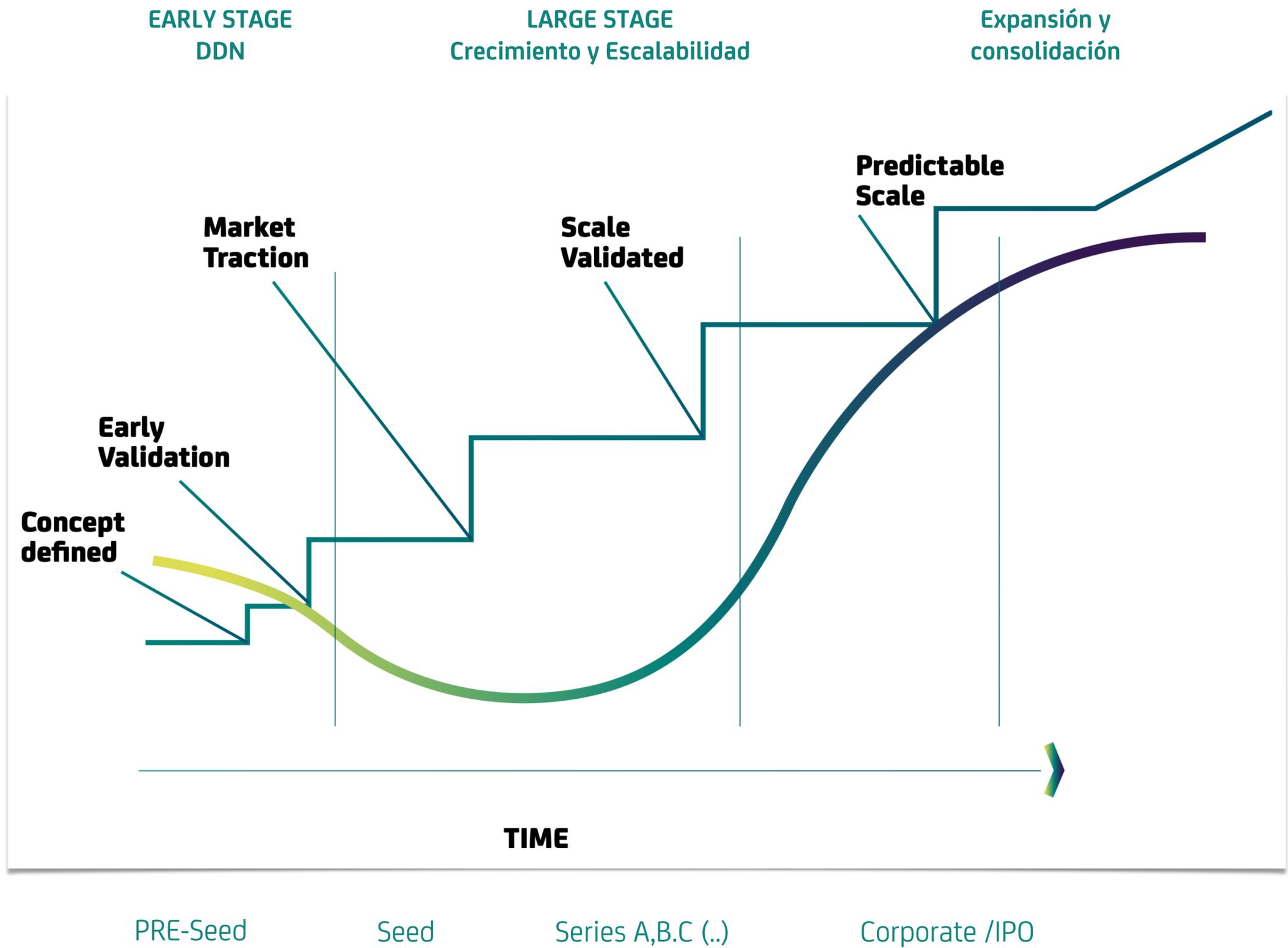
**Modelo de
Negocio**



**Producto/S
ervicio**



Finanzas



Salidas



Define tu **plan** **de crecimiento**

- Estudia tu entorno (mercado, competidores, regulación)
- Define tu estrategia corporativa y competitiva
- Define tu MEGA
- Evalúa tus brechas y necesidades
- Piensa en la sostenibilidad y el buen gobierno

2

Define tus necesidades de capital

Capital de trabajo

- Insumos
- Salarios
- Proveedores
- Inventario

Inversión

- Desarrollo de producto
- Capacidad instalada

3

Diferentes Alternativas de financiación



Fomento

Revenue-Based Investment



Deuda

CO- Investment



Equity

Asset-Based Investment

Fintech
Terceros

Sistema financiero
Tradicional

IPO
M&A

Banca

Factoring

Leasing

Angeles
F.F.F

Fondos de **Capital**

Corporate
Venture

VC

Private
Equity

Venture
Debt

Grants / Premios

Aceleradora
Incubadora

Fundadores
Big Tech

4

¿Qué implica cada tipo de financiación?

Tipo de financiación Características	Fomento	Deuda*	Equity
Recursos reembolsables		X	
Recursos no reembolsables	X		X
Costos financieros		X	
Costos administrativos	X		
Implica dilución			X
Cesión de toma de decisiones			X
Temas de acompañamiento, expertise o educación	X		X

La Deuda o Equity no son excluyentes, son complementarias

Fomento



Equity



2019 MOST ACTIVE INVESTORS BY DEAL COUNT

- Seed/Incubator:** Canary, Y Combinator, Bossa Nova Investimentos, 500 Startups, MAYA Capital, monashees, Global Founders Capital
- Early Stage:** KaszeK Ventures, Canary, Bossa Nova Investimentos, Crescera Investimentos, monashees, IGNIA, Redpoint eventures, QED Investors, DILA Capital
- Expansion Stage:** SoftBank, General Atlantic, KaszeK Ventures, Redpoint eventures, Riverwood Capital, Valor Capital

¿Qué % de mi compañía debo ceder?

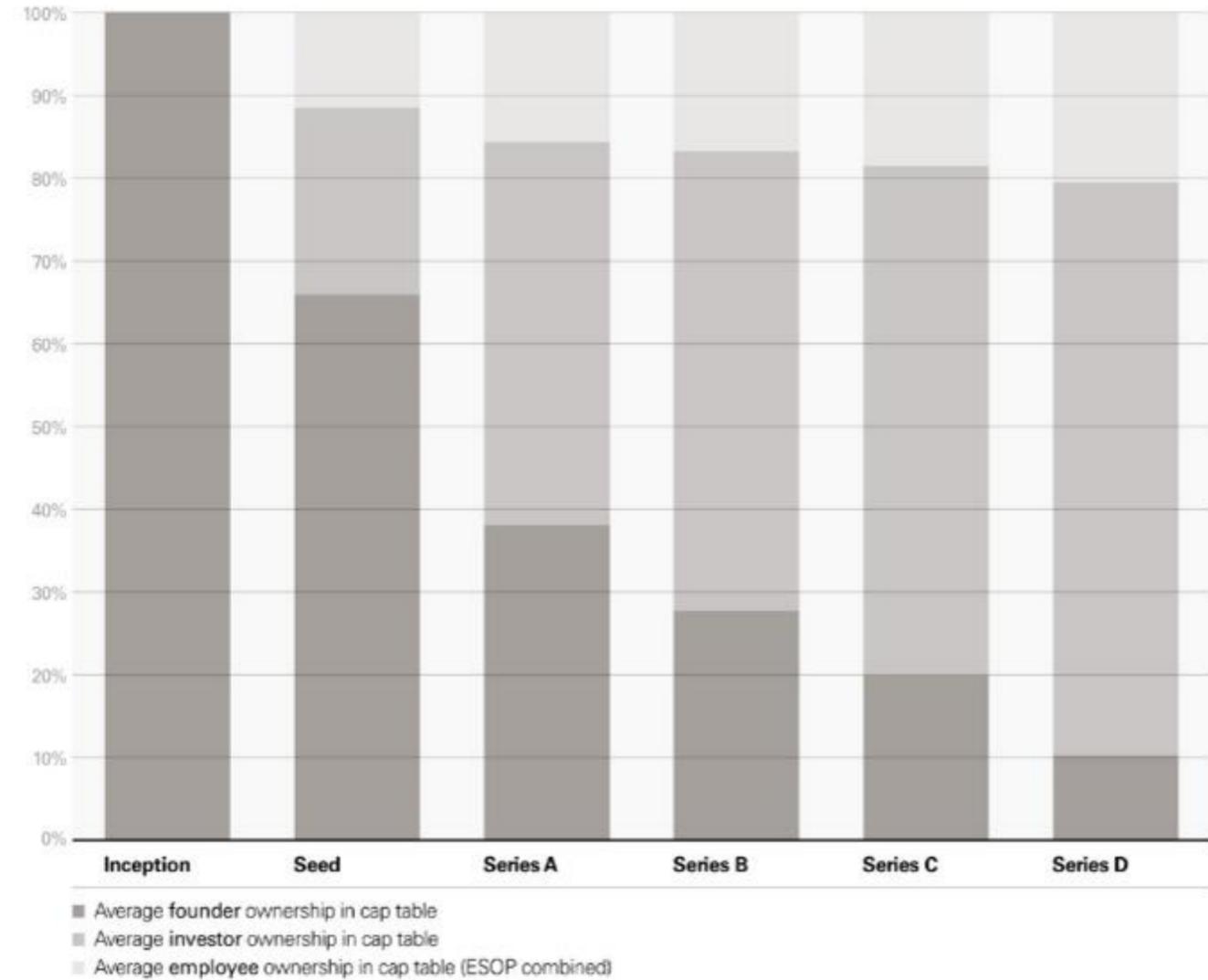
¿Dilución?

Evite la salida del equipo emprendedor

Motivación como
Factor de Éxito

Evolution of ownership in US startups across funding rounds

(where Founding CEO remains in place)



1. **Valoración**
2. Proyección Financiera
3. **Estrategia de crecimiento**
4. Tipo de Inversionista
5. **Indicadores clave**
6. Exit/Expectativas
7. **Términos de negociación**

VC: “How much money are you raising?”

Founder: “\$8–10 million”

VC: “What’s your current burn rate?”

Founder: “\$250k / month.”

VC: “So at a constant rate of burn rate you’d be raising enough for 2.5–3 years. Why are you raising so much?”

Founder: “Um. Let me check my plan.”

Deuda

Banca tradicional



Fintech

finaktiva



Es en esta brecha donde nosotros, **LA NUEVA GENERACIÓN** de intermediarios financieros, jugamos el papel de posibilitadores de desarrollo económico.



¿Qué caracteriza
a las empresas?

A photograph of three business professionals (two men and one woman) in a meeting, looking at a document. The image is dimmed to serve as a background for the text.

“
Creemos en las empresas
con **más futuro que historia**”

finaktiva

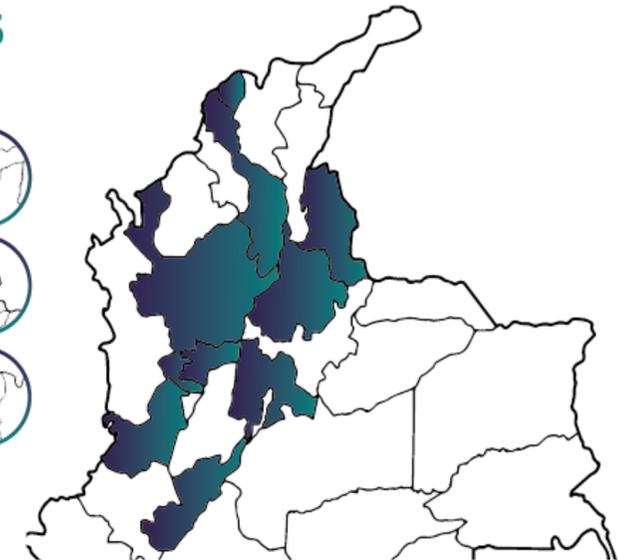
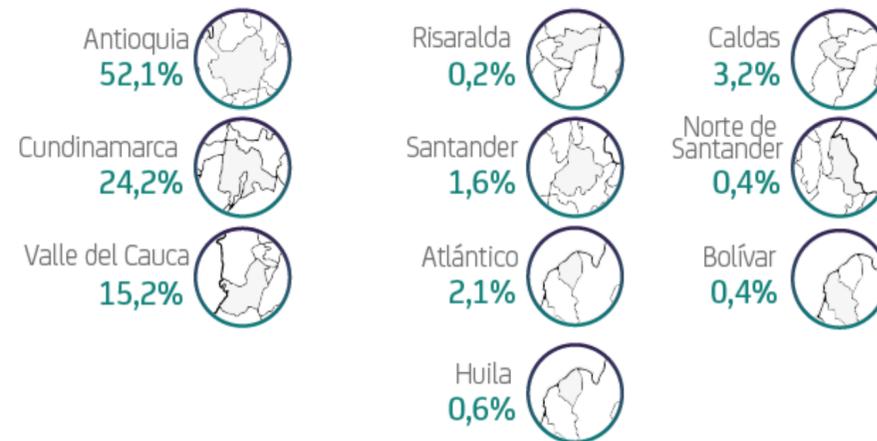
¿Qué es **Finaktiva**?

A decorative graphic at the bottom of the slide consisting of a dark teal wavy shape with a thin yellow-green border on top.

Somos una plataforma de soluciones financieras:

- UX diferente
- 100% online y autogestionable
- Red social para conexiones
- Asistente financiero online.
- Red de aliados

Cartera en 10 departamentos



Somos una plataforma de soluciones financieras

- UX diferente
- 100% online y autogestionable
- Red social para conexiones
- Asistente financiero online.
- Red de aliados

- Cartera garantizada con coberturas especiales



Público

- **Empresas formales**, persona jurídica formalmente establecidas
- Con ventas desde **300 millones anuales y desde 200 millones para línea de Mujeres.**
- **Experiencia y tracción** comercial desde 1 año o 6 meses si es por la línea de Mujeres.

finaktiva

¿Qué ofrecemos?

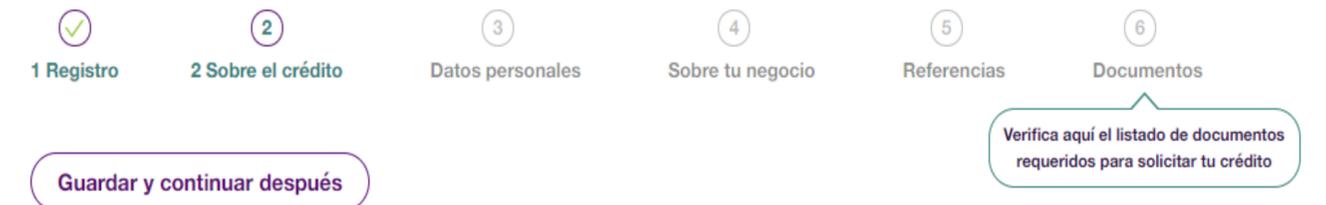


¿Cómo solicitar tu crédito con Finaktiva?



www.finaktiva.com

Circulo Finaktiva



Hola, Jorge Vollrath

Creemos en el emprendimiento como motor de desarrollo económico. ¡Empecemos!

Sobre el crédito

<p>¿Cuánto dinero necesitas?</p> <input type="text" value="50.000.000"/>	<p>¿A qué plazo? (meses)</p> <p>6 12 24 36 48</p>
<p>¿Cómo quieres pagar?</p> <p>Cuota fija Cuota variable</p> <p>Cuota creciente Cuota decreciente</p> <p>Bullet</p>	<p>¿Para qué lo necesitas?</p> <p>Capital de trabajo Inversión fija Capitalización empresarial Asistencia técnica</p> <p>Capacitación Adquisición de activos Retanqueo Renovación de cupo</p>



¡Gracias!

Más información

www.finaktiva.com

finaktiva